

TALLER REFUERZO GRADO 10° PRIMER PERIODO

1-TALLER REPASO

1. REALIZA UN DIBUJO DE LA VENTANA DE EXCEL, INDICANDO RAPIDAMENTE PARA QUE SIRVE CADA SECCION O PARTE DE LA VENTANA
2. ENUMERA Y EXPLICA LAS DISTINTAS FORMAS DE SELECCIONAR EN EXCEL
3. LOS TERMINOS "DIRECCIONAMIENTOS RELATIVO" "DIRECCIONAMIENTO ABSOLUTO" JUSTIFIQUE
4. CONI SE CREAN "SERIES DE DATOS CORRELATIVOS Y COMO SE "RELLENAN DATOS" EXPLICAR Y DAR EJEMPLOS.
5. QUE SON LAS FUNCIONES EN EXCEL
6. LA FUNCION SI EN QUE CASOS SE APLICA, DAR EJEMPLOS Y EXPLICA SU ESTRUCTURA
7. ENUMERA Y EXPLICA LOS OPERADORES ARITMETICOS, COMPARACION, REFERENCIA Y CONCATENACION.
8. SINTAXIS DE LA FUNCIONA AHORA, NOMPROPIO
9. AL FRENTE DE CADA CONCEPTO ESCRIBA LA DEFINICION
 - A. EXCEL
 - B. LIBRO DE TRABAJO
 - C. CELDA
 - D. RANGO DE CELDAS
 - E. ENUNCIAR LAS OPERACIONES CON LOS LIBROS DE TRABAJO

2-PLANEACION

1. ¿Qué es la planeación estratégica?
2. ¿Por qué hacer planeación estratégica?
3. Beneficios de la planeación estratégica
4. Etapas de la planeación estratégica
5. ¿Quién realiza la planeación estratégica?
6. Modelos de planeación estratégica
7. Tipos de planeación estratégica
8. Componentes de la planeación estratégica
9. Cómo hacer la planificación estratégica
10. Cómo se clasifica la planeación estratégica
11. Qué es una estrategia y cómo se formula
12. Qué características debe tener como estrategia un servidor público.
- 13.Cuál es la función del control estratégico

3-FUNCIONES BASICAS Y APLICACIÓN DE FORMULAS

Valor día	10333
Deducciones	1.5%

← Se utilizará para liquidar el sueldo Básico Mensual
 ← Se utilizará para liquidar las deducciones

Cédula	Nombre Empleado	CARGO	Total días Trabajados	Sueldo Básico Mensual	Ventas Trimestrales			Total Venta Trimestral	Máxima Venta Trimestral	Mínima Venta Trimestral	Promedio de Venta Trimestral
					Abril	Mayo	Junio				
43.555.678,00	Clara Eugenia Alvarez	Vendedora	25								
73.455.900,00	Claudia Restrepo	Vendedora	28								
21.456.777,00	Carlos Rodríguez	Vendedora	20								
73.900.780,00	Diego Vélez	Promotor de Ventas	30								
43.121.212,00	Wilmar Zuluaga	Promotor de Ventas	29								

Llenar con valores entre 1.600.000 y 3.500.000

Total Venta trimestral

Total Venta mensual

Máxima venta mensual

Mínima venta mensual

Promedio de venta Trimestral

Promedio de venta mensual

2. Inserte una columna después de cada venta mensual y liquide una comisión mensual, así:

ABRIL: 3.5% Sobre la venta

MAYO: 6% Sobre el sueldo

JUNIO: La suma de las comisiones de **ABRIL** y **MAYO**

3. Rectifique las fórmulas que se alteraron al insertar columnas

4. Agregue los siguientes datos, cada uno en una nueva columna

TOTAL COMISION TRIMESTRAL

DEDUCCIONES: Corresponde al 1.5% del **TOTAL DE LA COMISION**

NOTA: Debe aplicar formatos a los números, bordes, sombreados, fuentes, etc

Ejercicio 1

LIQUIDACION INTERESES			
APORTES Mens	3 MESES	5 MESES	8 MESES
	8%	20%	35%
1.500.000			
800.000			
550.000			
2.000.000			
3.580.000			
4.500.000			
125.000			

Ejercicio 2

Valor Dólar	2995
Valor Iva	16%
Descuento	12%

Artículo	Valor en Dólares	Valor en Pesos	Iva	Descuento	Total
GL55	150				
RT88	85				
HJ85	25				
PP89	44				
MN44	125				
CD63	253				

Ejercicio 3

Valor Bulto	5500
IVA	16%

Constructores Asociados Ltda
Informe compra de Cemento

EMPRESA	CANTIDAD BULTOS	COSTOS	IVA	COSTO TOTAL
Concreto	700			
Cerámicas Ltda	1200			
Roca	2500			
Home Center	900			
Deposito Central	580			
Pisos y Enchapes	420			

Fórmula Fórmula Fórmula

Ejercicio 4

PASTELERIA CLARI S.A.

Valor unitario	600
----------------	-----

Detalle	CANTIDAD VENDIDA			Total Venta Trimestral	Cantidad Vendida Trimestre
	Enero	Febrero	Marzo		
Pastel de Queso	2500	2200	2680		
Pastel de Arequipe	4200	3800	3850		
Pastel de Pollo	3750	4000	3900		
Pastel de guayaba	3700	3950	4200		
Pastel Hawaiano	4000	3650	3985		
Pastel Combinado	2200	3000	2820		
Pastel de Verduras	1850	2000	1900		
Totales					
Valor Total Mensual					
Cantidad Mensual Vendida					
Máxima Venta Trimestral					